



Österreichs Franchise-Elite kommt zusammen



Ausblick auf die nationale Franchise-Convention



Alle Franchise-Insider in sollten sich den **7. und 8. Juni 2017** deutlich im Kalender markieren. Denn die wichtigste Franchise-Veranstaltung des Jahres wirft bereits ihren Schatten voraus. Am 7. Juni 2017 findet zunächst die Generalversammlung des Österreichischen Franchiseverbandes (ÖFV) statt. An die Versammlung schließt sich ein geselliger Abend in gemütlicher Runde an, der dem Austausch und Netzwerken in der Franchisebranche gewidmet ist. Es treffen sich die Vertreter der führenden Franchisesysteme sowie Franchiseexperten aus ganz Österreich und umliegenden Ländern. Wer in diese Franchiseszene „hineinschnuppern“ möchte, hat hier die Gelegenheit dazu. Hier kann jeder ohne Zeitdruck das Kennenlernen sowie das Auffrischen bereits bestehender Bekanntschaften genießen.

Tags darauf, am **8. Juni 2017**, tagt dann die ÖFV-Franchise-Conven-

tion unter dem Motto „Franchise bewegt“. Hochkarätige Keynote-Speaker und Workshops bieten allen Interessierten aus der Franchisewelt frische Impulse und Einblicke. Neu ist in diesem Jahr das Angebot von 3x3 Parallelworkshops. Jeder Teilnehmer wählt die Veranstaltungen, die am besten zu ihm passen.

Abends wird es dann festlich. Denn es werden die renommierten Österreichischen Franchise-Awards im Rahmen der **ÖFV-Franchise-Gala** verliehen. Gekürt werden das „Beste Franchisesystem des Jahres 2017“ und der „Beste Franchisepartner des Jahres 2017“ sowie in beiden Kategorien die Besten Newcomer. Ein Highlight ist die Location: Die festliche ÖFV-Gala findet im Casino Baumgarten, dem außergewöhnlichen Aufnahmesaal der legendären PREISER RECORDS, statt. Das Studio wurde 1965 mit der besten damals erhältlichen Technik eingerichtet. Es war bis in die 1970er-Jahre Treffpunkt der bedeutendsten Musiker und Kabarettisten Österreichs.



DER KEYNOTE-SPEAKER | 16.30 UHR

Robert Nussbaumer ist Experte zum Thema Durchhaltevermögen, Widerstandskraft und Motivation. Nicht das Beginnen wird belohnt, sondern das Durchhalten. Diese Überzeugung hat er in über 30 Jahren Vertriebs- und Führungserfahrung gewonnen. Seine Botschaft: Jeder Mensch verfügt über Durchhaltevermögen – für Dinge die ihm wichtig sind. Er nennt dies das „Durchhalte GEN“. Und dieses liegt in jedem Einzelnen. Es muss nur aktiviert werden!

**8.6.2017 ÖFV FRANCHISE-CONVENTION „FRANCHISE BEWEGT!“
IM HOTEL SCHLOSSPARK MAUERBACH**

8:15 – 9:00 Uhr *Welcome und Registrierung*

9:00 – 9:15 Uhr *Begrüßung*

Dkfm. (FH) Andreas Haider, ÖFV Präsident

9:15 – 9:30 Uhr *ranchise bewegt!*

Sean Menzies

9:30 – 9:50 Uhr *Die Franchise-Studie des ÖFV und ihr Nutzen*

Mag. Barbara Rolinek, ÖFV Generalsekretärin

9:50 – 10:50 Uhr **PARALLEL-WORKSHOP GRUPPE 1**

1a. Gong Fu Chan - traditionelles Kung Fu Training

Die Shaolin Kung Fu Übungen ermutigen, seine körperlichen und geistigen Grenzen zu erkennen und zu überwinden, was für Ausgeglichenheit im Alltag, Selbsteinschätzung und Selbstvertrauen enorm wichtig ist.

Instructor: Sean Menzies

1b Mit Vollgas in die Rekrutierung!

Von 0 auf 100 Franchisepartner in drei Jahren.

Erfahren Sie was Ihren „idealen Franchisepartner“ auszeichnet und mit welchen Instrumenten der Ansprache Sie ihn finden und an Ihr Franchisesystem binden.

Vortragende: Mag. Waltraud Martius

1c So kommen Sie in die Zeitung

Tipps und Tricks aus der Praxis – wie Sie Ihren PR-Auftritt gegenüber Medien (Print, Radio, Fernsehen, Internet) professionell, effizient und kostensparend gestalten können.

Vortragender: Herwig Steinkellner

10:50 – 11:25 Uhr **Marktplatz**

Netzwerkpause mit Ausstellung

11:25 – 12:25 Uhr **PARALLEL-WORKSHOP GRUPPE 2**

2a. Online versus stationär – miteinander oder gegeneinander?

Die Herausforderungen für den Franchisegeber durch die Änderungen des Einkaufsverhaltens. Die Wahl der richtigen Vertriebskanäle zählt zu den wichtigsten Entscheidungen jeder Vertriebsorganisation. Neben dem wirtschaftlichen Aspekt werden die rechtlichen Implikationen immer wichtiger. Der Workshop soll beide Aspekte beleuchten und Möglichkeiten aufzeigen.

Vortragende: Dr. Nina Ollinger, Dr. Thomas Ollinger

2b. Mentaltraining in Sport & Business

Lernen wie Athleten Denkblockaden lösen, wie man bewusst das eigene Selbstvertrauen stärkt & wie unser Gehirn dabei behilflich ist. Ein Workshop über Ihre eigenen besonderen Fähigkeiten & Talente.

Vortragender: Mag. Stefan Rosenauer

2c. Die KLIMA-ALLIANZ: zurück zum gesunden Menschenverstand

Die KLIMA-ALLIANZ unterstützt Unternehmen auf dem Weg zurück zu einem nachhaltigen Wirtschaften, denn der Markt wird in Zukunft jene Unternehmen bevorzugen, die ihre Nachhaltigkeitsstrategie glaubwürdig manifestieren. Erfahren Sie hier, wie es auch für Ihr Unternehmen gehen kann!

Vortragende: Dr. Johannes Linhart, Peter Frieß

12:25 – 13:45 Uhr **Marktplatz**

Mittagessen und Netzwerkpause mit Ausstellung

13:45 – 14:45 Uhr **Dessertvariation:**

Nur wenn Du Dich bewegst, wird sich etwas bewegen.

15-minütige Impulse zum Aufladen der persönlichen Energiedeps.

Von und mit Carina Dworak

14:45 – 15:45 Uhr **PARALLEL-WORKSHOP GRUPPE 3**

3a. Aktuelle rechtliche Themen für Franchisesysteme

Was kommt rechtlich auf Franchisesysteme zu, welche neuen Entscheidungen gibt es und was ist zu tun: Auswirkungen des Verbraucherschutzes des Franchisenehmers auf Franchise-Verträge; Datenschutz und Know-how-Schutz aufgrund neuer gesetzlicher Grundlagen; aktuelle Judikatur bei Aufklärungspflichten; Managerhaftung und deren Folgen.

Vortragende: Dr. Amelie Pohl

3b. Die Psychologie der Preisverhandlung

Kunden kaufen weder Rabatte noch Nachlässe. Erfahren Sie in diesem Workshop, welche Rolle Emotionen beim Preis spielen, wie Sie Preise kundengerecht verpacken, kommunizieren und Wert aufbauen – statt Preise zu reduzieren. Lernen Sie, wie entscheidend es ist, dass Sie als VerkäuferIn zu Ihren Preisen stehen. Und holen Sie sich Ihre persönliche Preisstrategie, um nicht nur mehr Umsatz zu generieren, sondern auch möglichst viel Geld zu verdienen!

Vortragender: Niklas Tripolt

3c. „Ein wirrer Kopf kauft nicht“, sagt der Volksmund

Verstehen als Erfolgsfaktor der Unternehmenskommunikation. Wer Ihr Angebot im Internet nicht versteht, klickt weiter. Wen ein Vertrag verwirrt, der wird misstrauisch. Wem Regeln unklar sind, der kann sie nicht einhalten. Die schlechte Nachricht: Ob Sie verstanden werden, entscheidet Ihr Gegenüber. Die gute Nachricht: Verständlichkeit kann man lernen.

Vortragender: Mag. Klaus Candussi, MAS

15:45 – 16:30 Uhr **Marktplatz**

Netzwerkpause mit Ausstellung

16:30 – 17:30 Uhr **Die Entwicklung des Durchhalte Gens!**

Wissen was man will und Handeln nach dem Wissen.

Robert Nussbaumer - siehe Infobox „Der Keynote-Speaker“

17:30 Uhr

Ende der ÖFV Franchise-Convention 2017

Ab 17:30 Uhr

Styling Lounge im Hotel (Umkleidemöglichkeit)

ÖFV Franchise-Gala und Verleihung der Österreichischen Franchise-Awards 2017 im Casino Baumgarten (ca. 20 Minuten Fahrtzeit vom Hotel, Taxis können an der Rezeption bestellt werden)

ab 19:00 Uhr

Eintreffen

19:15 Uhr

VIP-Empfang für alle Nominierten der Österreichischen Franchise-Awards 2017, Fotoshooting mit dem ÖFV-Vorstand

20:00 Uhr

Beginn der ÖFV Franchise-Gala