

Lösungen mit System



Nachhaltige Geschäftsentwicklung und Expansion

Die Business Community ist das Unternehmer-Netzwerk für nachhaltige Geschäftsentwicklung und Expansion von Franchiseunternehmen. Die Business Community verhandelt als Einkaufs-Verbund, entwickelt und gestaltet gemeinsam mit den Unternehmen und präferierten Partnern (Lieferanten, Dienstleister, Fachexperten) innovative Lösungskonzepte und exklusive Vorteile zur Steigerung von Wirtschaftlichkeit und Erfolg.

Wie das klappt? Franchisesysteme haben durch die Business Community Zugriff auf individuelle oder branchenspezifische Lösungen speziell für Franchiseunternehmen, profitieren von exklusiven Vorteilen und herausragendem Service. Dazu ermöglicht die Community ihren Mitgliedern wertvolle Möglichkeiten zum spezifischen Know-how und Informations-Transfer und zum Aufbau wichtiger persönlicher Kontakte für das eigene Unternehmer-Dasein.

Die Dienstleister in der Business-Community können ihre Produkte und Services gezielt einem speziellen Kreis exzellenter Franchise-Unternehmen präsentieren und auch direkt verkaufen. Das ermöglicht eine effiziente Skalierung der franchisespezifischen Produktpalette und zusätzlich eine gezielte Integration des besonderen Know-hows aus der Community in die Produktpalette.

Die Business Community bietet Systeme Lösungen in den Bereichen:



UNTERNEHMENSSTEUERUNG UND EXPANSION

Nutzen Sie für Ihre Systemsteuerung franchiseerprobte Lösungen und schaffen Sie eine schlanke und renditestarke Systemzentrale. Profitieren Sie bei der Franchisepartner-Suche von durch andere Systeme bereits vorqualifizierte Interessenten.



KUNDEN GEWINNEN UND BINDEN

Setzen Sie kreative Marketing- und Kommunikationsinstrumente ein, um sich noch erfolgreicher am Markt zu präsentieren. Gewinnen Sie neue Kunden und machen Sie sie zu Ihren Stammkunden.



FINANZEN UND LIQUIDITÄT OPTIMIEREN

Schaffen Sie den Rahmen für ein solides Finanzmanagement für sich und Ihre Franchisepartner. Über Liquiditätssteigerung, Risikominimierung, kreative Steuersparmodelle und vorausblickende Planung sorgen Sie für mehr wirtschaftlichen Freiraum im gesamten System.



MITARBEITER GEWINNEN, MOTIVIEREN UND BINDEN

Stärken Sie Ihr Unternehmen und senken Sie Ihre Lohnnebenkosten durch Nettolohnoptimierung, steuerfreien Sachbezug oder Incentives. Das motiviert die Mitarbeiter und macht diese zu zufriedenen Botschaftern Ihrer Arbeitgebermarke.



ENERGIE UND BETRIEBSAUSSTATTUNG

Energieeffizienz, attraktive Konditionen vom Büromaterial über IT-Infrastruktur bis zu Büromöbeln oder die Optimierung der Kommunikationskosten, stärken Wirtschaftlichkeit und Erfolg des gesamten Systems.



MOBILITÄT

Attraktive Leasingkonditionen für Neufahrzeuge fördern einen erfolgreichen Start für neue Partner und ermöglichen sowohl der Zentrale als auch bestehenden Partnern höchste Kosteneffizienz. Ein breites Angebot an Elektrofahrzeugen erfüllt höchste Umwelanforderungen.



Strategische Partner der Business Community:



Weitere Informationen finden Sie unter:
dfv.business-community.info